

# BAC PRO Technicien Conseil Vente Produits Alimentaires et Boissons



Possibilité de se former en alternance  
➤ Contrat d'apprentissage  
➤ En stage

MFR CFA LE TERRA



<https://mfr-leterra.fr/>



<https://www.facebook.com/mfrleterra>



MFR Le Terra



mfrleterra

## CONDITIONS D'ACCES

Ⓞ Être issu(e)

d'une classe de 3<sup>ème</sup>

d'une classe de seconde  
ou titulaire d'un CAP

Seconde

Première

## OBJECTIFS DE LA FORMATION

Ⓞ Objectifs

**DÉCOUVRIR**

Les secteurs  
professionnels  
de la vente

**ACQUÉRIR**

Des savoir être  
et des savoir  
faire répondant  
aux exigences  
du monde  
professionnel

**DÉVELOPPER**

De  
l'autonomie et  
de la prise de  
responsabilités

## DURÉE DE LA FORMATION

Ⓞ 1900 heures sur 3 ans, soit :

Seconde

16 semaines  
de formation

Première

18 semaines  
de formation

Terminale

19 semaines  
de formation

Début de la formation en fonction du planning fourni

## CONTENU DE LA FORMATION

Ⓞ 8 blocs de compétences

- ✓ Conseiller le client sur les produits alimentaires
  - ✓ Situer l'entreprise dans son environnement socio-professionnel
  - ✓ Communiquer en situation professionnelle
  - ✓ Organiser son travail en fonction de la politique commerciale de l'entreprise
  - ✓ Mettre en œuvre des techniques de vente de produits alimentaires
  - ✓ Gérer un rayon de produits dans le respect de la réglementation et de la sécurité
  - ✓ Mettre en œuvre des pratiques professionnelles liées aux produits alimentaires
  - ✓ S'Adapter à des enjeux professionnels particuliers
- + Un enseignement général

## MODALITÉS D'ÉVALUATION

Ⓞ Modalités d'évaluation :

- ✓ En CCF (Contrôle en Cours de Formation)
- ✓ Et en épreuves terminales

## ENTREPRISES

### D'ACCUEIL

⊙ 4 stages en Seconde et 4 stages en Première dont 1 obligatoire en alimentaire et en boissons.

⊙ 3 stages en Terminale.

- ✓ Grande distribution alimentaire : hypermarché, supermarché, superette... .
- ✓ Magasins spécialisés : chocolaterie, épicerie fine, poissonnerie, boucherie-charcuterie, fine, boulangerie.



## LES DIFFÉRENTS

### DÉBOUCHÉS

⊙ Les débouchés :

#### Poursuite d'études

- ✓ B.T.S. M.C.O. (Management Commercial Opérationnel)
- ✓ B.T.S. N.D.R.C. (Négociation Digitalisation Relation Clientèle)
- ✓ B.T.S. Assistant de gestion PME-PMI
- ✓ B.T.S. Banque, Assurance,
- ✓ B.T.S. Technico-Commercial

#### Emploi

- ✓ Chef de rayon
- ✓ Responsable de magasin
- ✓ Responsable de rayon

## NOS

- ⊙ Accompagnement personnalisé
- ⊙ Séjour pédagogique à l'étranger
- ⊙ SST
- ⊙ Adaptation de la formation et accessibilité des locaux aux personnes en situation d'handicap

## ESPACE

### APPRENTISSAGE

⊙ **Peggy CAHU**

✉ : [peggy.cahu@mfr.asso.fr](mailto:peggy.cahu@mfr.asso.fr)

☎ : 05 49 67 02 31

⊙ **Brigitte CLISSON**

✉ : [brigitte.clisson@mfr.asso.fr](mailto:brigitte.clisson@mfr.asso.fr)

☎ : 05 49 67 02 31

⊙ **Daphné MARCHAND**

✉ : [daphne.marchand@mfr.asso.fr](mailto:daphne.marchand@mfr.asso.fr)

☎ : 05 49 67 02 31

► ► ►  
*Une équipe à votre disposition  
pour vous accompagner  
dans votre recherche d'entreprises*

Document créé le 14/06/2021

**MFR CFA  
LE TERRA**

Bouillé Saint Paul  
79290 VAL EN VIGNES  
**05 49 67 02 31**