MFR
CULTIVONS LES RÉUSSITES
Le Terra

BAC PRO MCV
MÉTIERS DU COMMERCE ET DE LA VENTE

Option A : Animation et gestion de l'espace commercial

APPRENTISSAGE



N°RNCP : 38399
Certificateur : Ministère de l'Education Nationale et de la jeunesse
Publication JO : 06 Janvier 2019

Le ou la titulaire du Baccalauréat Professionnel Métiers du Commerce et de la Vente est un-e employé-e commercial-e qui intervient dans tout type d'unité commerciale : alimentaire ou non-alimentaire, spécialisé ou généraliste, en libre service ou en vente assistée afin de mettre à la disposition de la clientèle les produits correspondant à sa demande.

PRÉREQUIS

Être issu(e) :

D'une classe de 3ème → **Seconde**

D'une classe de seconde ou titulaire d'un CAP ou BEP (niveau 3) → **Première**

OBJECTIFS DE LA FORMATION

- **Découvrir** les secteurs professionnels de la vente
- **Acquérir** des savoir être et des savoir faire répondant aux exigences du monde professionnel
- **Développer** de l'autonomie et de la prise de responsabilités

CONTENU DE LA FORMATION

- **4 Blocs de compétences professionnelles**
  - Bloc 1 : Conseiller et vendre
  - Bloc 2 : Suivre les ventes
  - Bloc 3 : Fidéliser la clientèle et développer la relation client
  - Bloc 4 : Option A : animer et gérer l'espace commercial

- **L'enseignement général**

DURÉE DE LA FORMATION

1900 heures sur **3 ans**, soit :

- **Seconde : 16** semaines de formation
- **Première : 19** semaines de formation
- **Terminale : 19** semaines de formation
  (début de la formation en fonction du planning fourni)

DIPLÔME PRÉPARÉ

BAC Professionnel MCV
Diplôme de niveau 4
Diplôme d'état de l'enseignement professionnel délivré par le Ministère de l'Éducation Nationale

ESPACE RESPONSABLE

05.49.67.02.31

Daphné MARCHAND
daphne.marchand@mfr.asso.fr

Éliane CHATAIGNIER
eliane.chataignier@mfr.asso.fr

Justine MÉTIVIER
justine.metivier@mfr.asso.fr

Document mis à jour le 11/05/2026

MFR
CULTIVONS LES RÉUSSITES
Le Terra

BAC PRO MCV
MÉTIERS DU COMMERCE ET DE LA VENTE

Option A : Animation et gestion de l'espace commercial

APPRENTISSAGE



DIPLÔME PRÉPARÉ

BAC Professionnel MCV
Diplôme de niveau 4
Diplôme d'état de l'enseignement professionnel délivré par le Ministère de l'Éducation Nationale

ESPACE RESPONSABLE

05.49.67.02.31

Daphné MARCHAND
daphne.marchand@mfr.asso.fr

Éliane CHATAIGNIER
eliane.chataignier@mfr.asso.fr

Justine MÉTIVIER
justine.metivier@mfr.asso.fr

Document mis à jour le 11/05/2026

MODALITÉS D'ÉVALUATION

- En **CCF** (Contrôle en Cours de Formation)
- En **épreuves terminales**

LES DIFFÉRENTS DÉBOUCHÉS

- **Poursuite d'études :**
  B.T.S - M.C.O (Management Commercial Opérationnel)
  B.T.S - N.D.R.C (Négociation Digitalisation Relation Clientèle)
  B.T.S - Assitant de gestion PME-PMI
  B.T.S - Banque, Assurance

- **Emploi :**
  Conseiller et vendeur spécialisé
  Employé de commerce
  Chef de rayon

ENTREPRISES D'ACCUEIL

Les entreprises d'accueil possibles :

- Grande et moyennes surfaces (distribution, bricolage...)
- Magasins spécialisés : prêt-à-porter, épicerie fine, bijouterie...).

MODALITÉS

- Formation en **présentiel**
- Places maximums : **25**

NOS +

- Accompagnement personnalisé
- Adaptation de la formation et accessibilité des locaux aux personnes en situation d'handicap

RÉSULTAT EXAMEN

- **94%** de réussite au BAC MCV en 2025